

Warunki pierwszego naboru projektów

Warunki pierwszego naboru projektów w ramach programu Interreg EUROPA ŚRODKOWA

15.11.2021

Uwaga: Przekład roboczy. Dokument o charakterze pomocniczym.

Oryginał dokumentu opracowano w języku angielskim.

Zastrzeżenie

W momencie ogłaszania pierwszego naboru projektów dokument programowy Interreg EUROPA ŚRODKOWA nie będzie jeszcze zatwierdzony przez Komisję Europejską. W związku z tym wnioskodawcy powinni być świadomi następujących czynników niepewności i ryzyka:

- *Treść programu może zmienić się w wyniku negocjacji z Komisją Europejską. Może to prowadzić do zmian w zakresie tematycznym programu, a tym samym wpłynąć na adekwatność wniosków projektowych złożonych w ramach naboru.*
- *Komitet monitorujący program, tj. organ odpowiedzialny m.in. za zatwierdzanie warunków wsparcia z EFRR w ramach programu, a także kryteriów wyboru wniosków projektowych publikowanych wraz z zaproszeniem, zostanie powołany dopiero po zatwierdzeniu programu przez Komisję Europejską. Komitet monitorujący może w razie potrzeby zmienić takie warunki wsparcia i kryteria wyboru, nawet jeśli państwa członkowskie będące członkami komitetu programującego („Grupa robocza CE21+”) już je zatwierdziły.*

W związku z powyższym, składając wniosek projektowy (wnioskodawcy wiodący i wszyscy partnerzy) ponoszą i akceptują powyższe ryzyko. W żadnym wypadku program i uczestniczące w nim państwa członkowskie nie ponoszą zatem odpowiedzialności za roszczenia, szkody, straty, wydatki, koszty lub zobowiązania (w tym między innymi za bezpośrednie lub pośrednie szkody z tytułu utraty zysków, przerw w działalności gospodarczej lub utraty informacji).

1. Preambuła

Niniejszy dokument przedstawia warunki, które mają zastosowanie w szczególności do pierwszego naboru projektów w ramach Programu Interreg EUROPA ŚRODKOWA. Więcej ogólnych informacji na temat zasad i wymogów, których należy przestrzegać przy składaniu wniosków o dofinansowanie w ramach Interreg Europa Środkowa, można znaleźć w podręczniku programu, który jest dostępny na [stronie programu](#). Znajomość obu dokumentów jest niezbędna do opracowania i złożenia wniosku projektowego.

Niniejszy dokument jest częścią „Pakietu aplikacyjnego dla pierwszego naboru wniosków”, który jest dostępny na [stronie programu](#). Pakiet aplikacyjny składa się z poniższych dokumentów:

- a. Warunki pierwszego naboru projektów (niniejszy dokument)

- b. Wzór formularza wniosku w wersji off-line, zawierający wskazówki dotyczące wypełniania formularza wniosku w systemie Jems;
- c. Wzór deklaracji partnera wiodącego;
- d. Wzór deklaracji partnera projektu;
- e. Uprozczone sprawozdanie finansowe (dotyczy wyłącznie prywatnych wnioskodawców wiodących).

Więcej informacji i wskazówek dotyczących procesu składania wniosków można znaleźć w instruktażowych materiałach wideo i innych środkach wsparcia opracowanych przez program w celu wspierania wnioskodawców w sporządzaniu i składaniu wniosków projektowych (patrz także punkt 10 w tym względzie).

2. Cele i przedmiot naboru

Misją Programu Interreg Europa Środkowa jest

„Łączenie regionów i miast ponad granicami państwowymi, w celu znalezienia odpowiednich rozwiązań dla swoich obywateli w sprawiedliwy i równy sposób na całym obszarze programu.”¹

W związku z tym pierwszy nabór wniosków ma na celu wybór wysokiej jakości projektów transnarodowych, w ramach których odpowiednie organizacje współpracują dla wzmocnienia regionów we wspólnych wyzwaniach, które nie znają granic i którym nie da się stawić czoła w pojedynkę.

W ramach pierwszego naboru można składać wnioski dotyczące projektów w zakresie **wszystkich czterech priorytetów programu i dziewięciu celów szczegółowych**. Opis priorytetów i celów programu, wraz z przykładowymi działaniami, znajduje się w rozdziale 2 dokumentu Programu Interreg Europa Środkowa dostępnego na [stronie programu](#).

3. Budżet naboru

W ramach programu na pierwszy nabór wniosków zostanie przeznaczony około 72 mln euro z Europejskiego Funduszu Rozwoju Regionalnego (EFRR). Orientacyjny podział funduszy EFRR na cztery priorytety programu przedstawiono w poniższej tabeli. Przy wyborze projektów do finansowania Komitet Monitorujący (KM) może dostosować podział środków do potrzeb programu.

Priorytet programu	Orientacyjny przydział funduszy EFRR (mln EUR)
1. Współpraca na rzecz inteligentnej Europy Środkowej	22
2. Współpraca na rzecz bardziej zielonej Europy Środkowej	36
3. Współpraca na rzecz lepiej połączonych Europy Środkowej	7
4. Poprawa systemu zarządzania współpracą w Europie Środkowej	7
Ogółem	72

¹ Rozdział 1.2 Programu Interreg EUROPA ŚRODKOWA 2021-2027, dostępny na [stronie programu](#).

Poziom dofinansowania z EFRR wynosi 80%. Beneficjenci zapewniają niezbędne współfinansowanie.

Współfinansowanie z EFRR może zostać zmniejszone w przypadku, gdy działania projektu podlegają pomocy państwa, zgodnie z odpowiednimi zasadami w tym zakresie (patrz również rozdział I.4.4.3 Podręcznika programu).

4. Cechy projektu

Pierwszy nabór wniosków ma na celu wybór projektów, które charakteryzują się następującymi cechami:

- Partnerstwo obejmujące orientacyjnie od 5 do 12 partnerów;
- Budżet wynoszący orientacyjnie od 1,2 do 2,4 mln EUR z EFRR;
- Orientacyjny czas trwania projektu do 36 miesięcy.

Wnioski projektowe o dłuższym lub krótszym czasie trwania, a także o mniejszej lub większej liczbie partnerów lub wysokości budżetu mogą również zostać wybrane do finansowania, jeśli jest to uzasadnione zakresem projektu i planowanymi działaniami.

5. Kwalifikujący się wnioskodawcy

Kwalifikujący się wnioskodawcy w ramach pierwszego naboru wniosków to:

- Krajowe, regionalne i lokalne organy publiczne²;
- Instytucje prywatne, w tym spółki prywatne posiadające osobowość prawną;
- Organizacje międzynarodowe działające na podstawie prawa krajowego państwa członkowskiego UE;
- Organizacje międzynarodowe działające na podstawie prawa międzynarodowego, z ograniczeniami.

Każdy z kwalifikujących się wnioskodawców, z wyjątkiem organizacji międzynarodowych działających na podstawie prawa międzynarodowego, może objąć rolę partnera wiodącego, o ile znajduje się na obszarze objętym programem lub kwalifikuje się jako "partner zasymilowany" (definicja partnera zasymilowanego znajduje się w rozdziale I.3.1.1 Podręcznika programu).

Prywatni wnioskodawcy wiodący muszą spełniać minimalne wymagania w zakresie zdolności finansowej, aby kwalifikować się jako partnerzy wiodący. Propozycje projektów złożone przez prywatnych wnioskodawców wiodących niespełniających niezbędnych kryteriów zdolności finansowej zostaną odrzucone.

6. Transnarodowy charakter partnerstwa

Partnerstwo musi składać się z:

- co najmniej trzech partnerów finansowych;

² W tym „Podmioty równoważne publicznym”, tj. podmioty prawa publicznego określone w art. 2 ust. 1 dyrektywy 2014/24/UE w sprawie zamówień publicznych mieszczą się w tej kategorii, jak również EUWT w rozumieniu art. 2 pkt 16 rozporządzenia (UE) 2021/1060.

- pochodzących z co najmniej trzech krajów; oraz
- z których co najmniej dwóch posiada siedzibę w obszarach objętych programem Interreg Europa Środkowa.

Europejskie ugrupowanie współpracy terytorialnej (EUWT)³ kwalifikuje się jako jedyny beneficjent, pod warunkiem spełnienia wymienionych wyżej minimalnych wymogów. Aby EUWT kwalifikowało się jako jedyny beneficjent, musi mieć siedzibę w jednym z Państw Członkowskich biorących udział w programie Interreg Europa Środkowa.

Wnioskodawcy mający siedzibę poza obszarem objętym programem, ale na terenie UE, mogą również ubiegać się o finansowanie jako partnerzy projektu, jednak tacy partnerzy muszą wnieść wyraźną korzyść dla obszaru objętego programem. Zaangażowanie takich partnerów stanowi wyjątek i należy je należycie uzasadnić.

Wnioskodawcy mogą mieć również siedzibę poza UE, ale nie otrzymają wówczas dofinansowania z EFRR w ramach programu Interreg Europa Środkowa.

7. Wybór wniosków

Propozycje projektów zostaną wybrane do finansowania po dokonaniu oceny złożonych wniosków w oparciu o standardową procedurę, w celu zagwarantowania zasad przejrzystości i równego traktowania.

Wnioski projektowe, które pomyślnie przejdą **kontrolę zgodności formalnej/administracyjnej** oraz, w przypadku wiodących wnioskodawców prywatnych, **kontrolę zdolności finansowej wiodącego wnioskodawcy** (patrz rozdział II.4.2 Podręcznika programu), poddaje się ocenie jakości.

Kryteria wyboru pogrupowano w dwie kategorie, strategiczną („Znaczenie” i „Partnerstwo”) i operacyjną („Realizacja”). Oceny jakości dokonuje się według tych trzech kryteriów poprzez zastosowanie następujących pytań przewodnich:

³ W rozumieniu art. 2 pkt 16 rozporządzenia (UE) 2021/1060.

Kryteria		Pytania przewodnie
STRATEGICZNE	Znaczenie	<p><u>Logika interwencji i transnarodowość</u></p> <ul style="list-style-type: none"> • Jak istotna jest propozycja projektu w odniesieniu do celu szczegółowego programu oraz oczekiwanego rezultatu? Czy wyraźnie wykazano znaczenie i wartość dodaną współpracy transnarodowej w odniesieniu do poruszanego tematu? • Czy logika interwencji projektu (tj. szczegółowe cele projektu, produkty i oczekiwane rezultaty) jest jasno określona i spójna?
		<p><u>Znaczenie polityczne i terytorialne, zasady horyzontalne</u></p> <ul style="list-style-type: none"> • Na ile propozycja projektu jest adekwatna do wyzwań i potrzeb obszaru objętego programem Interreg Europa Środkowa, a w szczególności do konkretnej sytuacji uczestniczących regionów? • Jak wyraźnie propozycja projektu przyczynia się do realizacji odpowiednich ram polityki na różnych poziomach? • W jakim stopniu wniosek przyczynia się do realizacji zasad horyzontalnych (tj. równości szans i niedyskryminacja, równości płci, zrównoważonego rozwoju, w tym ochrona środowiska) i uwzględnia je w koncepcji projektu?
		<p><u>Innowacyjność i synergia</u></p> <ul style="list-style-type: none"> • Czy jasno wykazano innowacyjność wniosku projektowego? W jakim stopniu wykracza on poza praktyki istniejące w sektorze i/lub uczestniczących regionach? W jakim stopniu propozycja projektu opiera się na dostępnej wiedzy i wykorzystuje synergii z innymi projektami lub inicjatywami?
STRATEGICZNE	Partnerstwo	<p><u>Partnerzy i ich kompetencje</u></p> <ul style="list-style-type: none"> • W jakim stopniu skład partnerstwa odpowiada na zidentyfikowane wyzwania i potrzeby? Czy partnerzy wykazują wystarczające kompetencje i zdolności do realizacji zaplanowanych działań w regionach uczestniczących, z uwzględnieniem niezbędnych poziomów zarządzania, oraz do osiągnięcia oczekiwanych rezultatów? • Czy wnioskodawca wiodący ma wystarczające doświadczenie i możliwości do zarządzania projektem współpracy transnarodowej lub czy istnieje jasny plan zdobycia brakujących kompetencji poprzez np. zatrudnienie dodatkowego personelu lub podwykonawców? Czy wszyscy partnerzy mają jasno określoną rolę i odpowiednie kompetencje do wypełniania swoich zadań? W przypadku partnerów spoza obszaru objętego programem, czy wartość dodana ich udziału jest należycie uzasadniona?
		<p><u>Podejście oparte na współpracy transnarodowej</u></p> <ul style="list-style-type: none"> • W jakim stopniu partnerstwo odzwierciedla podejście oparte na współpracy transnarodowej i czy jest ono zrównoważone pod względem geograficznym? Czy partnerzy są aktywnie zaangażowani we wspólną realizację działań?
OPERACYJNE	Wdrożenie	<p><u>Metodologia i plan prac</u></p> <ul style="list-style-type: none"> • Czy metodologia pozwoli na uzyskanie planowanych produktów i rezultatów? Czy plan prac, harmonogram działań, wyniki i produkty są realistyczne, spójne i przejrzyste? W przypadku inwestycji, czy mają wyraźne znaczenie dla osiągnięcia celów projektu? Czy mają wyraźny charakter transnarodowy i pilotażowy? • Czy działania komunikacyjne zaplanowano w planie prac i czy są one istotne dla osiągnięcia celów komunikacyjnych? W jakim stopniu grupy docelowe (i inne zainteresowane strony, w tym partnerzy stowarzyszeni) są aktywnie zaangażowani w działania projektowe? • W jakim stopniu propozycja projektu konceptualizuje własność/trwałość, długotrwałe efekty i możliwość przenoszenia produktów i rezultatów? • Czy podejście do zarządzania wykazuje odpowiedni potencjał zapewniający należyte zarządzanie projektem, koordynację i ograniczanie ryzyka?

Kryteria	Pytania przewodnie
	<p>Budżet</p> <ul style="list-style-type: none"> • Czy całkowity budżet wykazuje stosunek wartości do ceny? Czy koncepcja projektu jest spójna z budżetem? Czy wkłady finansowe partnerów są zrównoważone i czy odzwierciedlają ich zakres odpowiedzialności?

Oceny jakości pierwszego naboru wniosków dokonuje się w dwóch etapach, z których pierwszy ma na celu wykluczenie z procesu wyboru tych wniosków, które nie mają znaczenia dla programu (filtr znaczenia), a drugi - ocenę wszystkich szczegółów wniosków (ocena pełna).



Filtr znaczenia (ang. relevance filter) koncentruje się na poszczególnych aspektach strategicznych kryteriów oceny „znaczenie” i „partnerstwo”:

- Stosowność i jasność logiki interwencji, w szczególności jej wkład w realizację celu szczegółowego programu, jak również wartość dodana proponowanego podejścia w zakresie współpracy transnarodowej;
- Znaczenie składu partnerstwa, w tym jego transnarodowość.

Odrzuca się wnioski, które nie wykazują wystarczającej jakości w ocenie powyższych aspektów dwóch kryteriów strategicznych. Decyzję o przekazaniu propozycji projektów do pełnej oceny lub ich odrzuceniu podejmuje KM programu.

Pełna ocena (ang. full assessment) propozycji projektów odbywa się w oparciu o pełen zestaw kryteriów strategicznych i operacyjnych oraz pytań przewodnich, jak przedstawiono w tabeli powyżej.

Dla pełnej oceny stosuje się następującą skalę punktową:

Ocena	Objaśnienie
5 „doskonały”	We wniosku z powodzeniem uwzględniono wszystkie istotne aspekty kryterium. Przedstawione informacje są jasne i spójne. Wszelkie niedociągnięcia są niewielkie.
4 „dobry”	Wniosek dobrze spełnia to kryterium, ale zawiera niewielką liczbę niedociągnięć.
3 „odpowiedni”	Wniosek odnosi się do kryterium w wystarczającym stopniu, ale niektórych wymagań nie spełniono w pełni lub pewnych aspektów nie wyjaśniono w sposób całkowicie jasny i szczegółowy.

2 „niewystarczający”	Wniosek zasadniczo spełnia kryterium, ale zawiera poważne braki i/lub dostarczone informacje są niskiej jakości.
1 „niekwalifikujący się”	Kryterium ujęto we wniosku w sposób nieodpowiedni lub brakuje wymaganych informacji.

Aby pomóc wnioskodawcom w opracowaniu wniosków projektowych, na stronie **xx** dostępne jest dodatkowe **narzędzie samooceny** odzwierciedlające kryteria oceny i pytania przewodnie.

Równoległe z oceną jakości przeprowadza się **analizę** wniosków pod kątem pomocy publicznej w celu określenia, czy wnioski projektowe oraz zainteresowani partnerzy korzystają z takiej formy pomocy.

KM programu wybiera wnioski projektowe na poziomie każdej osi priorytetowej, w oparciu o wyniki oceny jakości.

Wnioskodawcy zostaną powiadomieni o wyniku procesu wyboru po podjęciu przez KM decyzji w sprawie filtra znaczenia i po dokonaniu pełnej oceny złożonych wniosków.

Więcej informacji na temat całego procesu oceny można znaleźć w rozdziale II.4 Podręcznika programu.

8. Zawieranie umów w ramach zatwierdzonych projektów

W ramach projektów wybranych do finansowania przez KM programu, które, jeśli dotyczy, z powodzeniem spełniły warunki zatwierdzenia określone przez KM, IZ i partner wiodący zawierają umowę o dofinansowanie.

Umowa o dofinansowanie stanowi ramy prawne dla realizacji projektu. Potwierdza ostateczne zobowiązanie EFRR do realizacji projektu, określa warunki wsparcia i przewiduje ustalenia dotyczące realizacji. Najnowsza wersja zatwierdzonego formularza wniosku stanowi integralną część umowy o dofinansowanie. Wzór umowy o dofinansowanie dostępny jest pod adresem **xxx**.

PW ustala w umowie partnerskiej rozwiązania prawne dotyczące relacji ze wszystkimi partnerami projektu. Umowa partnerska zawiera postanowienia, które m.in. gwarantują należyte zarządzanie finansowe środkami przeznaczonymi na projekt, w tym ustalenia dotyczące odzyskiwania kwot nienależnie wypłaconych. Wzór umowy partnerskiej jest dostępny na stronie **xxx**.

9. Składanie wniosków i termin składania wniosków

Pierwszy nabór wniosków w ramach programu Interreg Europa Środkowa ma formę procedury jednoetapowej.

Propozycje projektów należy składać w języku angielskim, wyłącznie za pośrednictwem internetowego wspólnego systemu monitorowania elektronicznego (Jems) dostępnego pod adresem **xxx**. Należy pamiętać, że program Jems będzie dostępny online w 2022 r., co najmniej trzy tygodnie przed ustalonym terminem składania wniosków.

Wnioski projektowe składa wnioskodawca wiodący najpóźniej do:

23.02.2022 r., godz. 18:00 czasu środkowoeuropejskiego

Pakiet aplikacyjny zawiera również wzór formularza wniosku w wersji offline (wyłącznie do celów informacyjnych), który zawiera dodatkowe wskazówki dotyczące wypełniania poszczególnych sekcji.

Przewidywany termin podjęcia przez KM decyzji o dofinansowaniu zostanie opublikowany na stronie internetowej programu www.interreg-central.eu po upływie terminu składania wniosków. Na stronie internetowej programu znajduje się również perspektywa drugiego naboru wniosków w ramach programu Interreg EUROPA ŚRODKOWA.

10. Wsparcie dla wnioskodawców

Program oferuje następujące środki i narzędzia wsparcia, aby pomóc wnioskodawcom w składaniu wysokiej jakości wniosków:

- Platforma poszukiwania partnerów (Applicant Community) wymiany pomysłów projektowych i odnajdywania partnerów
- Tutoriale i filmy instruktażowe
- Webinaria na wiele różnych tematów
- Indywidualne konsultacje dla wiodących wnioskodawców
- Często zadawane pytania (FAQ)
- Centra pomocy w zakresie treści, finansów i wsparcia technicznego
- Wsparcie krajowe udzielane przez krajowe punkty kontaktowe (KPK)
- Narzędzia do samooceny i sporządzania dokumentów roboczych

Należy zapoznać się z rozdziałem II.3 Podręcznika programu w celu uzyskania dalszych informacji oraz odwiedzić [stronę internetową programu w celu uzyskania aktualnych](#) szczegółów dotyczących wszystkich środków wsparcia.